# 西安蓝晓科技新材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

# 编号: 2021-005

	□特定对象调研	□分析师会议
投资者关	□媒体采访	☑业绩说明会
系活动	□新闻发布会	□路演活动
类别	□现场参观	
	□其他	
参与单位 名称及人 员姓名	通过"全景·路演天下"参与公司 2020 年度网上业绩说明会的广大投资者	
时间		2021年5月14日
地点	"全景•路	演天下"(http://rs.p5w.net)
接待人员	公司董事长高月青	静、董事会秘书范勇建、财务总监安源
投资者关 系活动主 要内容介 绍	1、中国的盐湖大多 低、生态环境脆弱、基础以解决? 公司的盐湖提锂技术 些地区建设了三个盐湖提 的盐湖提锂系统解决方案 可持续高质量发展的新型	
	吗? 沉锂母液不回收的的含量与沉下来的锂的比	湖提锂生产线的沉锂母液回收这个问题解决了话,生产线的提锂效率是多少?沉锂母液的锂 闭是多少?如果沉锂母液回收解决不了,是否效到老卤池?这样的话成本会增加多少?生产

感谢关注蓝晓科技! 提高沉锂母液中锂的回收率,能有效提高碳酸锂产率,公司已于2020年试验成功了提高回收率单元,效果明显。该单元进出口锂回收率可达到95%以上。沉锂母液中含锂10-30%,根据工况不同有差异。如果不回收,这些会回到母液池,进行下一轮的提取。谢谢!

3、经济内循环格局下,公司市场拓展有哪些举措?

感谢关注蓝晓科技!内循环总体有利于国产替代产品。公司有一部 分产品适用于国产替代,比如超纯水、微载体等,公司会加大市场推广, 抓住窗口期,快速发展。 谢谢!

4、贵司超纯水领域有订单了吗?目前接触沟通意向的光电面板 厂、半导体、晶圆代工多吗?

喷射法均粒技术一直是行业重要的技术难题,为少数国外的一流公司垄断。公司在成功突破均粒技术,实现了均粒白球的规模化生产后,随之开发了超纯水等多个高端品系。报告期,公司超纯水树脂应用产业化,解决了国家半导体和核电领域超纯水树脂的"卡脖子"难题,为产业链供应链自主可控提供了坚实的保障。核电领域产生实质业务,战略合作已开展。公司为面板、光电、核电等下游领域送样测试,验证结果表明:公司的吸附材料性能和出水指标,均达到国际供应商的水平。公司正在积极扩大该领域的市场销售规模。谢谢!

- 5、公司的盐湖提锂可以运用到新能源汽车领域,到什么阶段了? 感谢您的关注! 在涉锂板块,公司签订了多项包含提锂、精制除杂、 回收等多项订单。其中金额较大的订单为藏格项目、锦泰项目和五矿项 目。公司为藏格提供提锂的核心工序即吸附工段,公司为五矿提供工艺 优化,公司为锦泰提供从卤水提取碳酸锂的完整生产线。各项目中,公 司提供技术方案,据了解,各项目碳酸锂产品均已实现规模销售。
  - 6、公司锦泰项目开展情况怎么样?新项目有什么进展? 感谢您的关注!为了保证锦泰锂业项目在盐湖提锂领域的竞争力,

2020年,公司对锦泰项目从吸附材料、应用工艺和系统集成方面多环节对生产线进行优化,在后续建设过程中新增了包含除硼单元、母液回收单元在内的诸多创新技术单元,并对吸附材料进行了改良。2021年,公司将持续进行项目的持续优化创新,技术挖潜,积极提升产量,并将持续开发新项目。谢谢!

## 7、能否说明一下公司未来发展规划?

未来,公司仍将坚持大力发展吸附分离技术主业,以创新为发展动力,着力提升产品竞争力和企业运营竞争力,扩大国内市场份额,加速开拓国际市场,稳步推进国际化。充分发挥技术、人才、市场等优势,坚持以材料、工艺、装置为核心,探索现代服务业模式并形成规模化收入;逐步有序释放新产能,保证供需良好衔接匹配,保安全,抓环保,提质量,促效益,坚定不移地走高质量发展之路;坚持创新驱动,开发高技术含量的应用领域;发挥快速灵活、专业匹配的特点,参与国际高端市场竞争;合理利用资本市场资源,为公司快速发展提供强力支撑,塑造"科技创新,务实发展"的资本市场品牌形象,以良好业绩回报股东。公司 2021 年的经营计划详见年报 P49。谢谢!

#### 8、能否介绍一下行业政策对公司经营发展的影响?

感谢您关注蓝晓科技! 公司下游领域跨度较大,具有很强的互补性,公司所属的行业,目前尚无重大行业不利政策,因此公司经营目前尚不存在严重受影响的政策。 谢谢!

9、请问公司 2020 年的整体经营情况是否与 2019 年持平或者略微萎缩?

2020 年是非同寻常的一年,伴随新冠疫情爆发,全球宏观经济下行,公司出现了的营业收入和净利润有所下滑。尽管如此,从公司的运营质量和基本面的角度分析,仍能明显看到 2020 年经营取得的成绩是乐观的、可喜的。这其中我们看到:经营性现金流 2.6 亿,大幅回升 3.1 亿;新产能快速释放,年度产量 2.2 万吨,同比增加 30%;市场方面,水处理及超纯化、资源与新能源、生命科学、系工工程以及海外销售增速强

劲,这个在 2021Q1 表现更为突出。创新品系如均粒、生科、高端水、乳酸等实现量产并拿下标志性订单。可以说,2020 年是公司产量提速最快、品种增加最多、质量跨越最大、创新最活跃的一年。谢谢!

10、公司目前在二氧化碳捕捉的吸附材料方面有多大的投入?此产品是否成为公司布局碳中和的重要方向?

CCUS(Carbon Capture Utilization and Storage)已成为解决温室效应问题的全球技术方案。CCUS产业涉及排放源、捕集、输送、利用与输存、产品。全球 CCUS项目及相关资料显示 CO2 捕捉技术路线丰富:涉及化学吸收、物理分离,工业化 CO2 捕捉以溶剂吸收法为主流技术,核心吸收材料为液体有机胺化合物。液体胺吸收效果好、成本低,但是再生能耗高、设备腐蚀较大。 蓝晓科技三年前提出"未来环保概念",创新研发 CO2 捕捉材料,开发出 SepliteTMCT。SepliteTMCT 固态多孔材料具有比表面积大、吸附效率高、孔道结构丰富、再生方式可控、设备腐蚀性小、使用方便等优势。SepliteTMCT 主要应用于客户直接大气捕捉(DAC)系统中,是高效捕捉 CO2 的过滤单元核心材料。 蓝晓科技通过与欧洲大型化学品公司合作,现已向欧洲市场提供 SepliteTMCT 二氧化碳捕捉的吸附材料。今后,公司也将在提供材料的基础上,进行工艺设备的积极探索。 在碳中和方面,蓝晓科技存在三个方向的业务机会:为碳排放较大的行业在排放的源头提供定向二氧化碳捕捉;空气中二氧化碳的捕捉;做好公司自身的绿色生产,减碳控碳。 谢谢!

#### 11、进入资本市场后,对公司的影响有哪些方面?

上市之后,公司在原有的"市场导向、创新驱动"发展战略的基础上注入了"资本助力"的新动能。资本市场给蓝晓科技带来更广阔的平台和视野,为创新插上了翅膀。表现在:资本助推产业,为创新发展提供充足的资金保障;两次推行股权激励,为创新发展提供强大的人才保障;内部控制持续完善,为创新发展提供坚实的制度保障;笃行国际化战略,为创新发展提供全球范围的资源保障;坚持创新发展,为国家新兴产业提供可靠的安全保障。谢谢!

### 12、公司的主要客户有哪些?

感谢您关注蓝晓科技! 公司下游应用领域众多,按照板块可以分为金属、生物医药、水及超纯、环保、化工等领域。由于吸附技术能够解决下游应用领域技术难度高、比较前沿的问题,由于下游领域的龙头企业,通常对新技术追求更急迫,投入资源进行领域突破,因此公司的客户群有一个共同特点:基本都是该领域的龙头企业。谢谢!

## 13、公司有哪些竞争对手?相比有何优势?

感谢您关注蓝晓科技! 公司所属行业具有影响力的前几家公司有 杜邦、朗盛、漂莱特、三菱等。公司属于吸附材料领域,行业内公司基 本以材料为主要产品。蓝晓多年来进行业务创新,在特种吸附材料的生 产、应用创新领域不断突破,开拓较多的新领域,如盐湖提锂,氧化铝 母液提镓,废水,废气等方向,这些是蓝晓有合成技术和应用技术优势。 另一方面,公司同时进行商业模式创新,不仅提供吸附材料,还提供材 料+设备等一体化解决方案模式。这更是蓝晓区别于同行业其他材料供 应商的方向。 谢谢!

附件清单(如有)	无
日期	2021年5月14日